



DRIE KANTOREN ALS SBR-PIONIER

'Jaarcijfers? Niet langer interessant'

Vanaf begin dit jaar verlangt de fiscus de aanlevering van de aangifte IB en VpB in SBR. Maar sommige accountantskantoren waren al veel eerder met deze nieuwe manier van werken bezig. Drie voorbeelden.

TEKST: ADRIE BOXMEER | BEELD: CORBIS

“**D**rie jaar geleden kwamen we op het idee dat XBRL, zoals het toen nog werd genoemd, misschien wel iets voor ons kantoor zou zijn. Een boekhoudproject met onze softwareproducent was de aanleiding. We begonnen met de aangifte van de omzetbelasting. In januari 2011 waren wij als eerste kantoor in Nederland XBRL-ready.” Dennis Klasen is één van de directeurs van Van Oers Accountancy & Advies, met vijf kantoren in Zuidwest-Brabant. We praten met hem in de vestiging in Roosendaal. In Emmen is Judith Ike een ware SBR-ambassadeur. Zij werkt bij Verhoef & Wouters, Accountants, Adviseurs en Administrateurs in Emmen. Opmerkelijk: hun eerste ‘SBR-daad’ waren deponeringen bij de Kamer van Koophandel. “Daar zijn we als proef halverwege 2010 mee begonnen.”

Na de Kamer van Koophandel deed Verhoef & Wouters de ketentest bij de banken. Bekroond met in juni 2012 de uitreiking van het Bronzen Predicaat voor het indienen van dertig kredietaanvragen via de BIV (Bancaire Infrastructurele Voorzieningen), het onlineportaal van ING, Rabo en ABN Amro. Ook de andere twee kantoren hebben het Bronzen Predicaat.

In Limburg is de Scheers Groep Accountants gevestigd, met kantoren in Herten, Maasbracht en Hoensbroek. Erik van der Vorst is binnen het bedrijf de aanjager op het gebied van IT. “We zijn in september met SBR 2011 begonnen. Een van de directeurs van ons kantoor, Peter Scheers, is zeer geïnteresseerd in nieuwe ontwikkelingen. Omdat ik me al jaren bezighoud met automatisering heb ik het project naar me toe getrokken.”

BIG BANG

In Roosendaal, Emmen en Herten wordt verslag gedaan van de eerste stappen op het gebied van SBR. Volgens Dennis Klasen, en het wordt elders beaamd, is het met name zo goed gegaan omdat men alles zelf in de hand hield. “Het werkproces standaardiseren is een enorme operatie. Bijvoorbeeld bij de standaardrekeningschema’s van alle klanten. Ook bij ons als middelgroot kantoor was dat al zo. Alleen al hier in het kantoor Roosendaal bleken we duizenden verschillende regels te hanteren. Dat moesten we dus eerst oplossen. Maar het is gelukt omdat we het zelf ter hand hebben genomen.”

‘LATEN WE MAAR AANNEMEN DAT HET KINDERZIKTES EN ONWENNIGHEID ZIJN AAN DE KANT VAN DE BANKEN.’

‘WIJ HEBBEN BEWUST VOOR EEN BIG BANG OP 1 JANUARI 2011 GEKOZEN.’

Hetzelfde verhaal horen we in Emmen en Herten. Succesvol omschakelen naar SBR is van vele factoren afhankelijk, maar vooral van de persoonlijke inzet van in eerste instantie een enkele enthousiasteling, die bij het bereiken van de eerste resultaten uiteindelijk alle medewerkers meekrijgt.

Van de drie kantoren is Van Oers het verst. Dat heeft een reden. Dennis Klasen: “Wij hebben bewust voor een *big bang* op 1 januari 2011 gekozen. Vanaf die dag werkten we alleen nog maar in SBR. Dat heeft uiteindelijk nog heel wat gedoe gegeven, maar vanaf 1 januari was het voor iedereen duidelijk: vanaf nu doen we het zo en er is geen weg meer terug.”

SOFTWARELEVERANCIERS

Een soepele omschakeling naar SBR valt of staat ook met een goede samenwerking met de softwareleveranciers. Klasen beseft dat het voor hen lang niet gemakkelijk was: “De overheid, de banken, iedereen heeft een andere taxonomie. En daarvan komen dan regelmatig nieuwe versies uit. Ik snap dat softwareproducenten op een bepaald moment de kat uit de boom keken.”

Erik van der Vorst: “Nederland had net als België vanaf het begin moeten kiezen voor één taxonomie voor alle partijen. Dat kon bij onze zuiderburen zo gemakkelijk omdat ze de Balanscentrale hebben waar alle ondernemingen verplicht hun jaarverslag deponeren. Dat gebeurt digitaal en volledig gestandaardiseerd. Dat was een uitstekende basis om één taxonomie voor iedereen in te voeren.”

ROL BANKEN

Er is kritiek op de rol van de banken. Niet zozeer op de landelijke top van de drie grootste banken die, verenigd in het Financiële Rapportages Coöperatief, hard aan de weg timmeren. Met de regiomanagers van de banken is het echter anders gesteld. Het noemen van namen stellen alle drie gesprekspartners niet op prijs. Het is ook niet van belang, want hun verhaal geldt voor alle banken. Zo stapte Dennis Klasen eens binnen bij de plaatselijke vestiging van zijn bank om te informeren hoe de SBR-voorbereidingen daar verliepen. “De medewerker wist eigenlijk niet waarover ik het had. Ik constateer dat de kennis over SBR op lokaal niveau bij de banken nog zwaar te wensen overlaat.”



Zie ook
**Accountant.nl/
Vaktechniek**

'VOOR KLEINE ONDERNEMERS, ZEKER ALS ZE OUDER DAN VIJFTIG ZIJN, BLIJFT DE JAARREKENING NOG JAREN EEN BELANGRIJK DOCUMENT.'

Ook Judith Ike constateert "dat het hier bij de lokale vestiging van de bank nog niet leeft". Erik van der Vorst heeft nog een geheel andere ervaring met de bank. "Dien ik keurig via de BIV een kredietaanvraag in, stuurt het hoofdkantoor van de bank in een pdf een antwoord terug aan de plaatselijke vestiging die het vervolgens per mail naar mij doorstuurt. Op die manier doe je de beveiliging van de communicatie natuurlijk teniet. Heb ik daarvoor een duur beveiligingscertificaat aangeschaft?"

Laten we maar aannemen dat dit kinderziektes en onwennigheid zijn aan de kant van de banken."

VOORDEEL DOORGEVEN

Er is ook nog andere kritiek op de banken. Klazen: "Ondanks dat wordt beweerd dat iedereen voordeel heeft van SBR, heb ik nog steeds het idee dat de banken er het meest van profiteren. Toegegeven, als we de financiële informatie van een klant eenmaal in een SBR-bestand hebben vervat, hoeven we deze cijfers niet meer handmatig in te voeren in een kredietaanvraag. Dat is makkelijker.

'DOOR SBR MEER TE GEBRUIKEN ZAL DE KENNIS HIEROVER BIJ DE BANKEN TOENEMEN'

ING, ABN Amro en Rabo, verenigd in het Financiële Rapportages Coöperatief (FRC), zetten zich tot het uiterste in om het bedrijfsleven en accountants warm te krijgen voor SBR. Echter, uit dit verhaal blijkt dat in de lokale vestigingen van deze banken het besef over het belang van SBR nog niet is neergedaald.

Namens de banken reageert Bart van den Bos, voorzitter van het dagelijks bestuur van het FRC: "Hoe een en ander intern bij de individuele banken wordt gecommuniceerd, valt niet onder de verantwoordelijkheid van de FRC. Wel kan ik aangeven dat hiervoor veel aandacht bestaat. Maar het klopt dat op dit moment niet iedere bankmedewerker direct weet waar SBR voor staat. Wel zien we het aantal SBR-aanleveringen aan banken toenemen. Dit betekent dat onze collega's die dagelijks werken met financiële verslagleggingsinformatie hiermee steeds vaker worden geconfronteerd. Door SBR praktisch te gebruiken in allerlei bancaire processen zal hierdoor de bekendheid binnen onze organisaties steeds meer toenemen."

Vervolgens willen de banken meer informatie hebben dan vroeger gebruikelijk was. Het voordeel van accountants is dus beperkt, maar de banken hebben echt het grootste voordeel. Steeds actuele informatie over een bedrijf, als het moet zelfs in *real time* en ook steeds meer gegevens. Hierdoor kunnen ze kredietaanvragen beter, maar vooral ook goedkoper afhandelen. Het zou mooi zijn als wij en onze klanten ook iets van dat voordeel zouden terugzien."

GEVOLGEN TOEKOMST

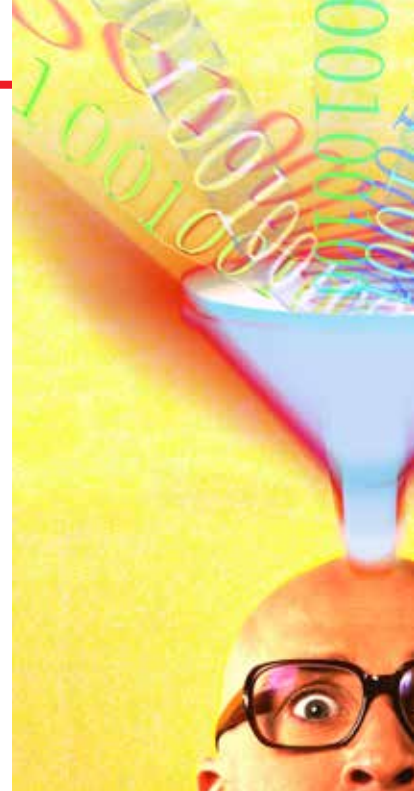
Over de gevolgen van SBR voor de toekomst van het vak van accountant, is al voldoende gespeculeerd. Door het voortdurend beschikbaar zijn van actuele informatie, verliest de jaarrekening aan waarde. Judith Ike: "Doordat je nu maandelijks of wekelijks en in de toekomst zelfs dagelijks kunt rapporteren aan je klant, is het hele jaar door al bekend hoe de zaken lopen. Indien nodig kun je dus al gedurende het jaar bijsturen. De jaarrekening is dan uiteindelijk niet meer dan een druk op de knop op 31 december en je hebt de informatie actueel tot op de laatste dag van het jaar."

Dit toekomstbeeld vraagt overigens wel wat van de klanten van accountants. Ike: "Om actuele informatie te kunnen verstrekken aan je opdrachtgever, moet hij op zijn beurt je ook voortdurend van *input* voorzien. Ik zal met name de wat oudere klanten nog een beetje moeten opvoeden in die richting."

Voor Erik van der Vorst is dat reden om op te merken: "Ik denk dat de jaarrekening niet binnen de kortste keren is verdwenen, wat sommigen beweren. Voor kleine ondernemers, zeker als ze ouder dan vijftig zijn, blijft de jaarrekening nog een groot aantal jaren een belangrijk document waaraan ze behoefte hebben."

VEEL VAKER AAN TAFEL

Tot slot vragen we bij Van Oers naar de gevolgen van de omschakeling op SBR. Per slot van rekening is dit kantoor het verst gevorderd. Voor een geluid uit de dagelijkse praktijk is Richard Daalmans aangeschoven. Hij werkt als AA al elf jaar bij Van Oers, voornamelijk voor het mkb. "Vroeger bestond zeventig procent van ons werk uit de invoer van gegevens en dertig procent uit het analyseren van deze informatie. Dat is nu omge-



'KLANTEN WILLEN TEGENWOORDIG WETEN HOE ZE VORIGE WEEK HEBBEN GEDRAAID.'



keerd. Onze klanten willen ook steeds meer de informatie achter de cijfers. Jaarcijfers? Niet langer interessant. Klanten willen tegenwoordig weten hoe ze vorige week hebben gedraaid.”

Het gevolg: Richard Daalmans zit veel vaker dan vroeger bij klanten aan tafel. Was dat vroeger één, hooguit twee keer per jaar, tegenwoordig zijn er diverse momenten waarop accountant en opdrachtgever elkaar in de ogen kijken.

REGISSEUR

Overigens mag Van Oers een middelgroot kantoor zijn, men heeft wel een multinational als klant, namelijk de Nederlandse restaurants van McDonald's. Dat concern wil zelfs dagelijks actuele bedrijfs-

informatie. Daalmans: “We krijgen 's nachts al automatisch de informatie over de dagomzet van alle vestigingen binnen. We weten niet alleen hoeveel hamburgers er zijn verkocht, maar ook hoeveel er zijn weggegooid. Een opdrachtgever die zo gedetailleerd dagelijks data verstrekt, die verlangt van zijn accoun-

CONTROLEVERKLARING BIJ XBRL-JAARREKENING

Ervaringsdeskundigen nemen met u door hoe u een controle van een jaarrekening in XBRL kunt uitvoeren. Ook leert u praktisch gebruikmaken van de controleverklaring in XBRL die de NBA ter beschikking heeft gesteld.

Datum: 24 april 2013

Locatie: Amsterdam

Kijk voor meer informatie op www.nbaopleidingen.nl.

OPLEIDINGEN

NBA



OPLEIDINGEN

'DE ACCOUNTANT WORDT STEEDS MEER DE REGISSEUR VAN DE DATASTROMEN.'

tant dat hij iets met deze gegevens doet. Dus we maken met grote regelmaat financiële analyses.”

Richard Daalmans vindt zijn vak door de komst van SBR veel interessanter geworden. Hij vervaagt zijn gevoel tot slot in een mooie volzin die de lading perfect dekt. “De accountant wordt steeds meer de regisseur van de datastromen.” □

(advertentie)



Beroepsethiek voor Accountants in Business

The Learning Cycle is in 2012 het eerste opleidingsinstituut dat door de NBA is geaccrediteerd voor het geven van deze training. Zie voor meer informatie en/of inschrijvingen www.thelearningcycle.nl

Datum	Tijd	Locatie	Prijs ex. BTW
1 februari	09.00 - 16.45	Amersfoort	€ 450
11 maart	09.00 - 16.45	Rotterdam	€ 450
25 maart	09.00 - 16.45	Amsterdam	€ 450
22 april	09.00 - 16.45	Maarssen	€ 450

De training wordt gedurende het hele jaar 2013 nog meerdere malen aangeboden. Houd onze website in de gaten voor de actuele data. Tevens worden de trainingsdata iedere maand in De Accountant gepubliceerd. Naast Beroepsethiek organiseren wij nog vele andere trainingen en opleidingen voor RA's en RC's.

Meer informatie

Henk-Jan Osse M 06-1959 8575
 Mark Schijf M 06-4390 5686
 Website www.thelearningcycle.nl



Kennispartner voor financiële professionals.

DA 2013-01